

Umsetzung mit Akteuren vor Ort



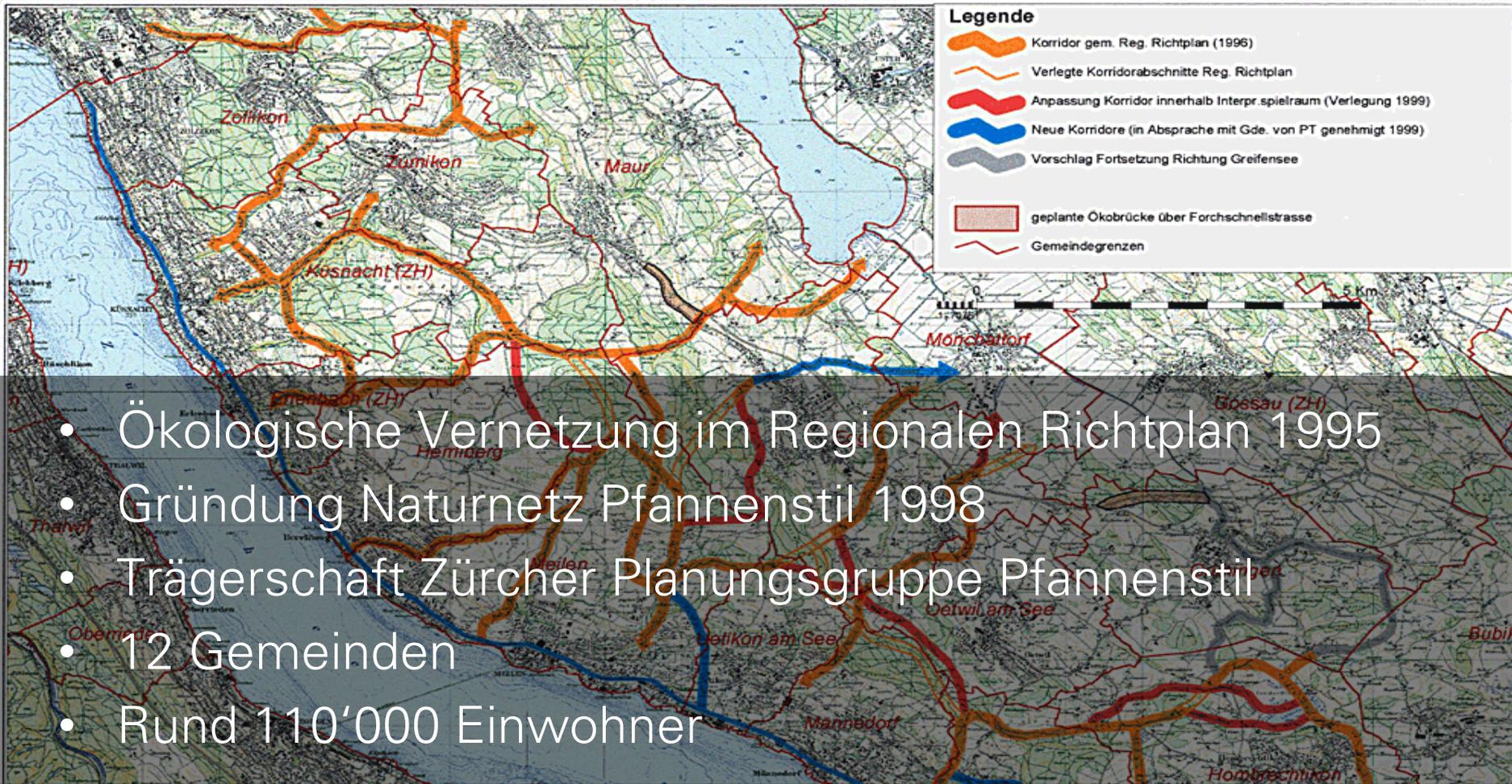
**Fachtagung ökologische Infrastruktur, BirdLife
Christian Wiskemann
20. November 2021**

Inhalte



- Kurzvorstellung Naturnetz Pfannenstil
- Akteursanalyse
- Strategien
- Beispiele

Vorstellung Naturnetz Pfannenstil



Naturnetz Pfannenstil in der Landschaft

Realisierung von Teilprojekten nach Vorgaben des Regionalen Vernetzungsprojekts

- Weiher (rund 45)
- Blumenwiesen (über 150 ha)
- Hochstamm-Obstgärten (Pflanzung von rund 1000 Bäumen)
- Trockenmauern (über 700 m²)
- Hecken
- Moorrenaturierung (über 6 ha)

Naturnetz Pfannenstil im Wald

Realisierung von Teilprojekten nach Vorgaben des Regionalen Vernetzungsprojekts

- Waldauslichtung als Vernetzungskorridore für Offenlandarten
- Auslichtung zur Förderung von Lichtarten
- Orchideenförderung
- Wiedervernässung von drainierten Waldstandorten

Naturnetz Pfannenstil in der Siedlung

- Sensibilisierung aller Akteure
- Weiterbildungen für alle Akteure
- Vorbildrolle der Gemeinden stärken
 - Regionales Leitbild Siedlungsökologie
 - Werkzeugkasten Siedlungsökologie
- Beratung von Privaten und Gemeinden
- Umsetzung von Vorbildprojekten mit Gemeinden

Ausgangslage für die Umsetzung der öl



- Viele Flächen sind im Privatbesitz
- In vielen Kantonen ist die Gesetzesgrundlage schwach

Wer sind die Akteure in der Landschaft?



- Bäuerinnen und Bauern (mit Töchtern und Söhnen)
- LandeigentümerInnen

Wer sind die Akteure im Wald?

- PrivateigentümerInnen
- Korporationen
- FörsterInnen

Wer sind die Akteure in der Siedlung?

- Gemeinden: Liegenschaften/Schulen/ Tiefbau/Hochbau/ Unterhalt
- HauseigentümerInnen resp. GartenbesitzerInnen
- GärtnerInnen, AbwärtelInnen
- Firmen (-areale)
- Gärtnereien, Gartencenter
- Liegenschaftenverwaltungen

Grundlagen für Verhandlungserfolg

- Akteursanalyse und Einbezug aller Akteure
- Gute Öffentlichkeitsarbeit
- Personelle Kontinuität
- Anreizsysteme
- Konzept für die Pflege/Bewirtschaftung vorhanden
- Kenntnisse über Landwirtschaft, Verwaltungsprozesse, etc.
- Viel Zeit ...

Verhandlungsstrategien persönliche Ebene

- Fragen stellen
- Verhandlungspartner verstehen
- Geduld und Zeit haben
- Beharrlich sein
- Flexibel sein, inhaltlich und räumlich
- Leeren Plan mitbringen (nicht keinen Plan haben)
- Vorteile aufzeigen, betrieblich, finanziell

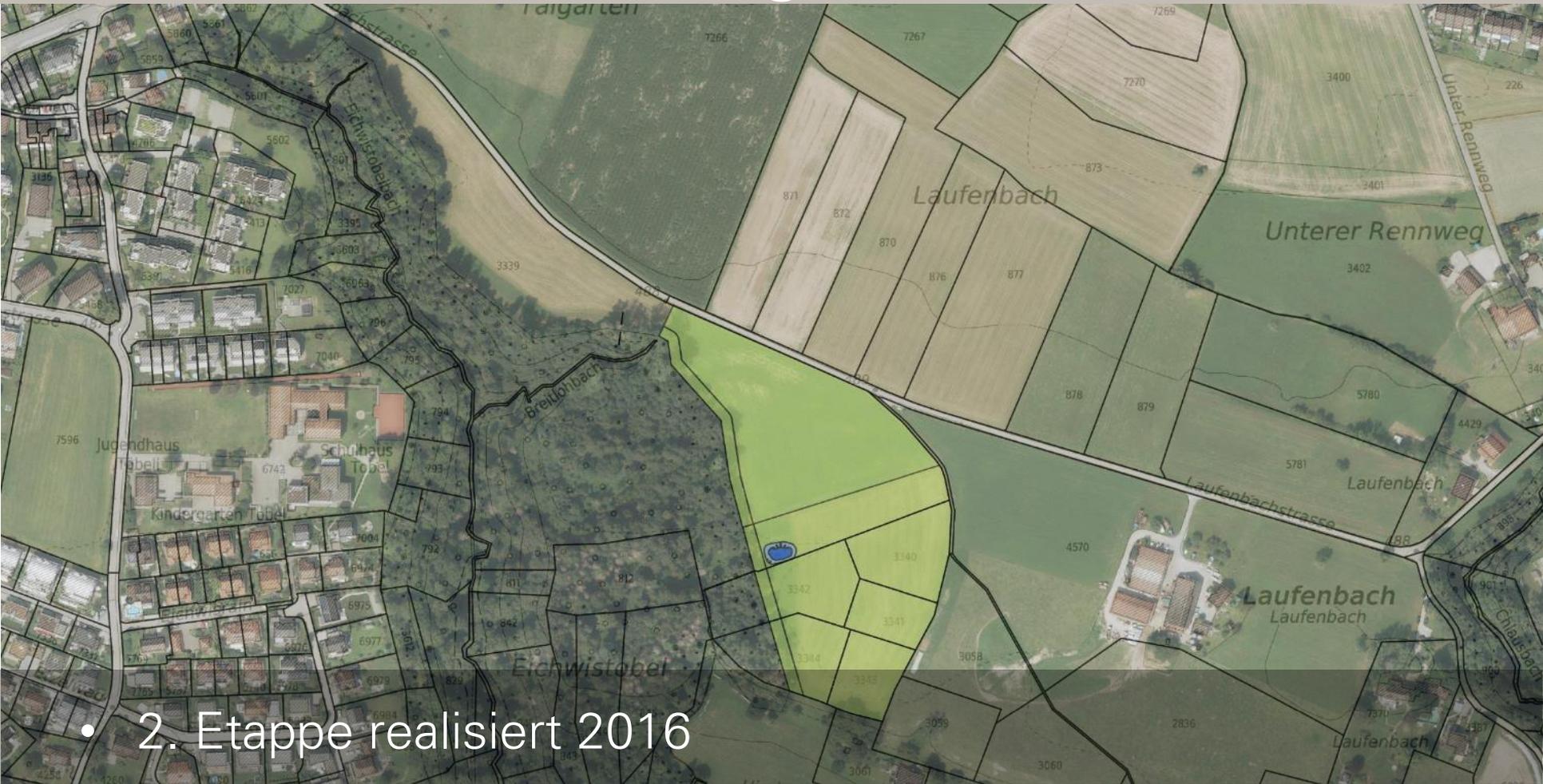
Verhandlungsstrategien fachliche Ebene

- 
- Zielarten kennen und kommunizieren
 - Prinzip der Vernetzung aufzeigen
 - Flexibel sein, inhaltlich und räumlich
 - Einen Plan haben (aber diesen nicht darstellen)

Wiesenextensivierung Hombrechtikon

- Eher skeptischer Bewirtschafter
- 2009 Verhandlungen
- 2010 Neuansaat, Vornutzung Acker
- Erstaunlicherweise konnte sogar ein Weiher gebaut werden

Wiesenextensivierung Hombrechtikon



- 2. Etappe realisiert 2016

Wiesenextensivierung Hombrechtikon



- 3. Etappe realisiert 2020

Wiesenextensivierung Hombrechtikon



- Die Baumreihe braucht noch ein bisschen Beharrlichkeit

Pumpwerk Plätzli Meilen

- Initiative Gemeindeverwaltung Abteilung Umwelt
- Konzeptplan Naturnetz Pfannenstil
- Verhandlungen mit Liegenschaftenabteilung
- Budgetierung

Pumpwerk Plätzli Meilen



- Detailplanung
- Umsetzung an einem Aktionstag mit Naturschutzvereinen

Pumpwerk Plätzli Meilen



- Pflege durch Gemeinde nach Pflegeplan

Renaturierung Guldenen, Egg und Maur

- Teilweise vernässte Wiese angrenzend an überkommunale Schutzgebiete
- Besitz ZKB
- Bewirtschafter skeptisch positiv

Renaturierung Guldenen, Egg und Maur



- Rund 5 Jahre Verhandlungen mit Eigentümerin, Bewirtschafter, Gemeinden, Trägerschaft, Geldgeber, Kanton
- Entscheidender Faktor: Beharrlichkeit

Renaturierung Guldenen, Egg und Maur



- 6 ha renaturierte Flachmoore
- Kantonal geschützt

Danke für Ihre Aufmerksamkeit

